



Der Wegweiser zur AIS Franchise-Partnerschaft

Die AIS Franchise-Partnerschaft richtet sich in erster Linie an Personen, die die Herausforderung der unternehmerischen Selbstständigkeit suchen und vom Know-how des Franchise-Systems profitieren möchten.

Spezifische Kenntnisse der Branche sind von Vorteil, jedoch nicht zwingend erforderlich, da das AIS Franchise-System für ihre Franchise-Partner ein verpflichtendes Basisstraining bereithält.

Viel wichtiger ist es, dass Ihre Persönlichkeit mit den Markwerten der AIS übereinstimmt.

Möchten Sie mehr über die AIS Franchise-Partnerschaft erfahren?

Dann kontaktieren Sie uns oder besuchen uns auf unserer Homepage www.ais-24stundenbetreuung.de und füllen den Franchise-Partner Antrag gleich online aus.

Wir freuen uns auf eine Zusammenarbeit mit Ihnen!



8753 Fohnsdorf, Hauptstraße 29,
Tel. +43 (0) 3573/27529-0

franchise@ais-agentur.com

www.ais-24stundenbetreuung.de

Steigen Sie ein und werden Sie Franchise-Partner



Das AIS Franchise-Konzept

Der Wegweiser zum Erfolg



Ausgezeichnet mit:



www.ais-24stundenbetreuung.de

Ihre Selbstständigkeit mit dem AIS Franchise-System

Gegenseitige Wertschätzung und eine Partnerschaft auf Augenhöhe ist der Kern des AIS Franchise-Systems und ermöglicht den beiderseitigen Erfolg. Weitere Erfolgsfaktoren des Franchising sind die Arbeitsteilung und die Spezialisierung zwischen Franchise-Zentrale und Franchise-Partner. Überschaubare Kosten reduzieren das unternehmerische Risiko in der Startphase.

Für Franchise habe ich mich entschieden, damit sich die Erfolgsfaktoren der AIS 24 Stunden Betreuung durch kompetente selbstständige AIS Franchise-Partner multiplizieren und die Marktposition weiter gestärkt wird.

Nach meinem Motto „Der Mensch steht im Mittelpunkt“ heiße ich Sie im AIS Franchise-System herzlich willkommen, Ihr

Gerhard Hofstätter
AIS Gründer

Unsere Unterstützung – wir bieten

Die AIS Franchise-Zentrale ist das „Support-Center“ für Sie als Franchise-Partner.

- Gebietsschutz im zugeteilten Gebiet
- Eingeführte, gut positionierte Marke
- Know-how-Dokumentation
- Gemeinsame Marketing- & Salesplanung
- Basistraining und laufende Weiterbildungsveranstaltungen
- Controlling und individuelle Partnerberatung
- Benchmarking – von den Besten lernen
- Rekrutierung / Disposition der Haushaltshilfen
- Überschaubare Gebührenstrukturen



Ihr Beitrag

Als AIS Franchise-Partner bringen Sie Ihr persönliches Engagement und Ihre Arbeitsleistung in die gemeinsame Franchise-Partnerschaft ein und erfüllen folgende Anforderungen:

Persönliches Profil

- Unternehmerisches Denken
- Kaufmännisches Wissen
- Organisationsgeschick
- Kontaktfreude & Kommunikationsstärke
- Seriöses, gepflegtes Erscheinungsbild/Auftreten
- Zielorientiertes Handeln
- Soziale Kompetenz, Einfühlungsvermögen
- Überzeugung von der Dienstleistung „Haushaltshilfe“
- Teamfähigkeit
- Persönliches und eigenverantwortliches Engagement
- „JA“ zum AIS Franchise-System

Infrastruktur – Betrieb des Franchise-Partners

- Hauptwohnsitz im zu bearbeitenden Gebiet
- Regionale Verbundenheit
- Mobilität, Führerschein B
- Homeoffice

